



Bundesministerium
für Wirtschaft
und Energie



Ihr Weg in neue Märkte – Geschäftsanbahnung im Ausland

Das AHK-Geschäftsreiseprogramm der Exportinitiative Energieeffizienz
des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie (BMWi)

Das AHK-Geschäftsreiseprogramm

Energieeffizienz



Gute Kontakte sind ein zentraler Schlüssel für erfolgreiche Geschäftsaktivitäten im Ausland. Die Exportinitiative Energieeffizienz veranstaltet daher individuelle Geschäftsreisen, um deutsche Unternehmen bei der Kontaktabahnung weltweit zu unterstützen.

Ihr Unternehmen kann in allen Phasen der Auslandsmarkterschließung von dem AHK-Geschäftsreiseprogramm profitieren. Die deutschen Auslands-handelskammern (AHKs) dienen Ihnen als kompetente Ansprechpartner sowohl für Ihren Markteinstieg als auch für die Vertiefung und Erweiterung Ihrer bereits bestehenden Geschäftsbeziehungen im Zielmarkt.

Im Rahmen des AHK-Geschäftsreiseprogramms organisieren die AHKs individuell für Sie Gespräche bei ausgewählten Entscheidungsträgern und potenziellen Geschäftspartnern vor Ort in Ihrem Zielland. Bestandteil der Geschäftsreise ist außerdem eine eintägige zentrale und technologiespezifische Präsentationsveranstaltung, zu der Vertreter aus Wirtschaft und Politik geladen werden.

Das AHK-Geschäftsreiseprogramm wird im Rahmen der Exportinitiative Energieeffizienz des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie (BMWi) von der AHK im jeweiligen Zielmarkt durchgeführt und vom Deutschen Industrie- und Handelskammertag (DIHK) koordiniert. Ein Dienstleister in Deutschland unterstützt die AHK bei der Teilnehmerakquise und Programmgestaltung.

Ihr Weg ins Ausland

Vor der Reise erhalten Sie von der AHK eine umfangreiche **Marktanalyse**. Sie bietet Ihnen einen Überblick über die ökonomischen und politisch-rechtlichen Rahmenbedingungen, Fördermaßnahmen sowie Marktstrukturen und Einsatzmöglichkeiten von energieeffizienten Produkten und/oder Dienstleistungen. Weiterhin finden Sie Hinweise zu wichtigen Anlaufstellen und Kontakten im Zielmarkt.



Das Kernstück der drei- bis fünftägigen Geschäftsreise sind **individuell vereinbarte Termine mit potenziellen Geschäftspartnern** vor Ort. Sie selbst definieren die Zielgruppe für Ihre Gespräche, wie zum Beispiel Endkunden, Vertriebspartner, Vertreter aus Politik und Behörden, Energieversorger, Kreditinstitute oder Dienstleister. Anhand Ihrer Vorgaben stellt die AHK vor Ort ein individuelles Programm für Sie zusammen. Vertreter der Kammern begleiten Sie zu den Terminen und moderieren oder übersetzen auf Wunsch das Gespräch.

Bestandteil der Geschäftsreise ist darüber hinaus eine eintägige **Präsentationsveranstaltung** mit hochrangigen Gästen aus Politik, Verbänden und Wirtschaft. Fachreferenten aus dem Zielland und aus Deutschland diskutieren gesetzliche Rahmenbedingungen zur Förderung von energieeffizienten Technologien, genehmigungsrechtliche Aspekte, Stand und Perspektiven der Technologienutzung im Zielmarkt sowie erfolgreiche Best-Practice-Beispiele. Sie selbst haben die Möglichkeit, Ihr Unternehmen und Ihre Produkte und/oder Dienstleistungen einem breiten Publikum vorzustellen.

Ihr Nutzen

- Sie erhalten eine umfangreiche Marktanalyse.
- Sie lernen potenzielle Geschäftspartner im direkten Gespräch kennen.
- Sie erhalten eine Zielland-spezifische Beratung zum Aufbau Ihres Exportgeschäftes.
- Sie treffen im Zielland auf Entscheidungsträger aus Politik und Wirtschaft.
- Durch persönliche Gespräche erhalten Sie Insider-Wissen und wertvolle Marktinformationen, die man nirgendwo nachlesen kann.
- Sie erhöhen den Bekanntheitsgrad Ihres Unternehmens im Zielmarkt.

Kosten der AHK-Geschäftsreise

Die Kosten für alle Leistungen der AHK und anderer Dienstleister im Rahmen des AHK-Geschäftsreiseprogramms übernimmt das BMWi. Sie zahlen lediglich Ihre Reise-, Unterkunfts- und Transportkosten.

Aufgrund der Regelungen des europäischen Beihilferechts ist die AHK verpflichtet, Angaben zu den bereits erhaltenen **De-minimis-Beihilfen** Ihres Unternehmens abzufragen. Sie erhalten mit den Anmeldeunterlagen die dafür notwendigen Informationen und Formulare.

Anmeldeverfahren

Sie bekunden Ihr Interesse gegenüber einem vom BMWi beauftragten Dienstleister in Deutschland, der Ihnen die notwendigen Anmeldeunterlagen übermittelt. Wenn Sie sich für eine Teilnahme an einer Geschäftsreise entschieden haben, senden Sie das unterschriebene **Anmeldeformular** an den Dienstleister zurück. Ihre Teilnahme wird nach Prüfung Ihrer Unterlagen durch den Dienstleister bestätigt.

Um die Geschäftsreise optimal vorzubereiten, sind von Ihnen einige Angaben zu Ihrem Unternehmen notwendig. Zu diesem Zweck erhalten Sie einen **Fragebogen**, auf dessen Grundlage die jeweilige AHK dann für Sie aktiv wird. Ein Vertreter der AHK wird sich nun mit Ihnen in Verbindung setzen, um die individuelle Auswahl Ihrer potenziellen Geschäftspartner abzustimmen. Zur Vorbereitung Ihrer Reise werden Ihnen außerdem **Zielmarkt- und Brancheninformationen** sowie die **Unternehmensprofile** Ihrer Gesprächspartner übermittelt.



Die AHK stimmt alle organisatorischen Details Ihrer Reise mit Ihnen ab und unterstützt Sie auf Wunsch auch bei der Vermittlung einer Unterkunft und bei der Organisation der Inlandsreisen zu Ihren Terminen.

Vorbereitung Ihrer Geschäftsreise

Um die Auswahl potenzieller Gesprächspartner vor Ort zu erleichtern, wird die AHK auf Basis Ihrer Angaben gemeinsam mit Ihnen ein Kurzporträt Ihres Unternehmens erstellen. Das Porträt beinhaltet:

- Beschreibung der geschäftlichen Tätigkeit Ihres Unternehmens einschließlich Referenzen
- Details zu Ihren Produkten/Dienstleistungen (Vorteile, Alleinstellungsmerkmale, Patente u. a.)
- sonstige für den Zielmarkt relevante Informationen

Ihre Unternehmenspräsentation

Auf der zentralen Präsentationsveranstaltung stellen Sie in 10–15 Minuten Ihr Unternehmen und Ihr Produktportfolio dem anwesenden Fachpublikum vor. Die Vortragsprache ist in der Regel Englisch.

Ihre Präsentation sollte kurz und möglichst präzise auf die Anforderungen des Zielmarktes zugeschnitten sein. Für das einheimische Publikum von Interesse sind:

- Verkaufsargumente für den Kunden im Zielmarkt
- technische Daten und Produktinformationen
- Anforderungsprofil der gewünschten Kooperationspartner
- Angaben zum Ansprechpartner

Ihre PowerPoint-Präsentation übermitteln Sie dem beauftragten Dienstleister rechtzeitig vor Beginn der Geschäftsreise. Sofern von Ihnen nicht anders gewünscht, wird Ihre Präsentation dem einheimischen Publikum elektronisch oder in Form einer Tagungsmappe zur Verfügung gestellt. Wir weisen darauf hin, dass sich unter den Teilnehmern Wettbewerber befinden könnten und Sie Ihre Präsentation entsprechend ausgestalten möchten.

Unternehmens-/Produktbroschüren

Stellen Sie sicher, dass Sie ausreichend Produkt- und Unternehmensbroschüren für Ihre potenziellen Geschäftspartner zur Hand haben. Während der Präsentationsveranstaltung und der Einzelgespräche werden Sie Gelegenheit haben, diese auszulegen oder persönlich zu überreichen.



Aktuelle Termine

Eine Übersicht der aktuell geplanten Geschäftsreisen sowie die jeweiligen Ansprechpartner finden Sie in der Veranstaltungsübersicht auf unserer Website unter www.ency-from-germany.info.

Ein erfolgreicher Markteinstieg

Eine Teilnahme am AHK-Geschäftsreiseprogramm hat bei den Unternehmen zu messbaren Erfolgen geführt. Umfragen belegen, dass

- die teilnehmenden Unternehmen **Zeit** und **Kosten** beim Markteintritt sparen,
- deutsche Unternehmen **Geschäftspartner** vor Ort finden,
- **Vertragsunterzeichnungen** häufig schon kurz nach der Veranstaltung erfolgen,
- sich die **Exportquote** deutlich erhöht,
- oftmals zusätzliche **Mitarbeiter** eingestellt werden,
- eine Vielzahl der Unternehmen eigene **Vertretungen** vor Ort gründen,
- die **Umsatzzahlen** wesentlich steigen.

„Die Erfahrungen aus diesem Programm waren durchweg positiv. In Slowenien und Österreich konnten wir die Umsätze mittlerweile deutlich erhöhen. Für den kroatischen Markt haben wir einen neuen Partner gewinnen können. In den Niederlanden sind wir in sehr ernsten Verhandlungen für ein großes Sanierungsprojekt.

Bei den diversen Veranstaltungen haben wir potenzielle Märkte durch Marktanalysen der AHK, Vorträge und direkte Gespräche ‚kennengelernt‘ und sind so besser in der Lage einzuschätzen, welche Barrieren für einen Markteintritt bestehen.“

Teilnehmer am AHK-Geschäftsreiseprogramm

Ihre Ansprechpartner

Für weitere Informationen zum AHK-Geschäftsreiseprogramm wenden Sie sich bitte an die Geschäftsstelle der Exportinitiative Energieeffizienz oder direkt an den vom BMWi beauftragten Dienstleister.

Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi)

Geschäftsstelle Exportinitiative Energieeffizienz

Scharnhorststr. 34–37, 10115 Berlin

Tel.: 030 18 615-6300/-6301,

Fax: 030 18 615-5300

E-Mail: kontakt@efficiency-from-germany.info

www.efficiency-from-germany.info

Impressum

Herausgeber

Bundesministerium für Wirtschaft
und Energie (BMWi)
Öffentlichkeitsarbeit
11019 Berlin
www.bmwi.de

Stand

Februar 2014

Druck

Silber Druck oHG, Niestetal

Gestaltung und Produktion

PRpetuum GmbH, München

Bildnachweis

Thomas Barwick, Digital Vision
(Titel), Flaskamp AG (S. 2, 3, 4)

Diese Broschüre ist Teil der
Öffentlichkeitsarbeit des
Bundesministeriums für
Wirtschaft und Energie.
Sie wird kostenlos abgegeben
und ist nicht zum Verkauf
bestimmt. Nicht zulässig
ist die Verteilung auf Wahl-
veranstaltungen und an
Informationsständen der
Parteien sowie das Einlegen,
Aufdrucken oder Aufkleben
von Informationen oder
Werbemitteln.



Das Bundesministerium für Wirtschaft und Energie ist mit dem audit berufundfamilie® für seine familienfreundliche Personalpolitik ausgezeichnet worden. Das Zertifikat wird von der berufundfamilie gGmbH, einer Initiative der Gemeinnützigen Hertie-Stiftung, verliehen.

